



La inclusión es rentable: los beneficios de la inversión en las mujeres en la agricultura

Resumen ejecutivo

El informe de Root Capital, *La inclusión es rentable: los beneficios de la inversión en las mujeres en la agricultura*, muestra que las mujeres son potencias económicas, a pesar de las barreras educativas, económicas y sociales al éxito económico en el sector agrícola, tradicionalmente dominado por los hombres. Según nuestro análisis **las empresas agrícolas con mayores niveles de liderazgo y participación de las mujeres son más estables, crecen más deprisa, obtienen más financiación tras su primer préstamo de Root Capital, incurren en menos incumplimientos y obtienen mayores beneficios de sus préstamos que las empresas menos inclusivas y las dirigidas por hombres.**

El mensaje es claro: La inclusión es rentable cuando se trata de invertir en las mujeres en la agricultura. Pero nuestro informe también muestra que esta inversión debe ser intencionada. Para aprovechar su potencial y maximizar los resultados empresariales, las mujeres líderes y las empresas dirigidas por mujeres necesitan enfoques de inversión y productos adaptados a sus necesidades específicas.

El enfoque de inversión con perspectiva de género (Gender Lens Investing, GLI) de Root Capital puede servir de modelo para invertir con éxito en empresas agrícolas inclusivas de género y dirigidas por mujeres. En los últimos 10 años, a través de nuestro programa pionero Mujeres en la Agricultura (WAI), Root Capital ha invertido más de 1.000 millones de dólares en pequeñas y medianas empresas (PYME) agrícolas fundadas, dirigidas o propiedad de mujeres, o que alcanzan un nivel crítico de participación femenina como gerentes, empleadas y productoras.

Nuestro trabajo a través de la WAI se basa en las realidades sociales y empresariales a las que se enfrentan las mujeres en las comunidades rurales. Desde 2012, Root Capital ha llevado a cabo estudios de campo para comprender las barreras relacionadas con el género para las mujeres en la agricultura y medir el impacto de la reducción de esas barreras. Las métricas relacionadas con el género son una parte integral de nuestra diligencia debida en materia de préstamos, ofrecemos oportunidades de financiación para promover la equidad de género y adaptamos nuestros programas de educación y capacitación a las necesidades de las mujeres rurales. El modelo de préstamos y formación empresarial de Root Capital demuestra que es posible construir con éxito una cartera de inversiones que incluya la perspectiva de género y que proporcione resultados empresariales sólidos.



METODOLOGÍA

Para este informe, Root Capital analizó nueve años de datos de prestatarios activos y antiguos que representan más de 1.000 millones de dólares en inversiones. Los datos abarcan 552 clientes y 1.226 préstamos e incluyen datos longitudinales sobre varias medidas de la participación de las mujeres y el rendimiento de las empresas y los préstamos, tanto a nivel de cliente como de préstamo. Todos los prestatarios del estudio son pequeñas y crecientes empresas agrícolas que trabajan en diversos sectores y están ubicadas en América Latina, África e Indonesia.

En los mercados emergentes, el déficit total de financiación entre hombres y mujeres en las pequeñas y medianas empresas (PYME) se estima en 1,5 billones de dólares. Aunque las PYME propiedad de mujeres constituyen aproximadamente el 28% de las empresas formales de los mercados emergentes, representan el 33% del déficit mundial de financiación de las PYME, y el 65% no reciben financiación o la reciben de forma.

RESULTADOS PRINCIPALES

1. Las empresas con mayor liderazgo y participación de las mujeres tienen ingresos más estables.

- Descubrimos que un aumento de 10 puntos porcentuales en la proporción media de mujeres directivas se asocia con una probabilidad 2 puntos porcentuales menor de una caída interanual de los ingresos superior al 25%.
- En promedio, las empresas dirigidas por mujeres e inclusivas de género registran una variación anual de los ingresos un tercio menor que las empresas dirigidas por hombres y las empresas no inclusivas de género.
- Es menos probable que las empresas con una mayor participación de mujeres experimenten disminuciones y variaciones de los ingresos, que podrían afectar a su capacidad para reembolsar el préstamo, invertir en su empresa, pagar a sus productores/as y empleados/as, y/o ser elegibles para futuros préstamos.

Investor takeaway: For lenders in particular, greater participation of women can indicate less business instability—and therefore less risk—associated with debt investments.



2. Las empresas dirigidas por mujeres e inclusivas de género crecen muy deprisa.

- Por término medio, las empresas dirigidas por mujeres experimentan tasas de crecimiento interanual del 25,7% (CAGR) y del 45,2% (AAGR). Las empresas inclusivas de género experimentan, en promedio, tasas de crecimiento interanual del 20,6% (CAGR) y del 35,1% (AAGR).
- Sin embargo, las empresas inclusivas de género tienen, en promedio, una AAGR 28,30 puntos porcentuales inferior en comparación con las empresas no inclusivas de género, y un aumento de 10 puntos porcentuales en la proporción media de mujeres empleadas se asocia a una CAGR y una AAGR inferiores, de 2,74 y 5,88 puntos porcentuales, respectivamente.

Conclusión para los inversores: En particular, para los prestamistas, una mayor participación de las mujeres puede indicar una menor inestabilidad empresarial y, por tanto, un menor riesgo, asociada a las inversiones en deuda.

3. Financiar empresas con mayor participación de mujeres cataliza su acceso a fuentes adicionales de financiación.

- En comparación con las empresas no inclusivas, las empresas inclusivas de género tienen una probabilidad 20,8 puntos porcentuales mayor de obtener nueva financiación social o comercial después de haber recibido financiación únicamente de Root Capital.
- Las empresas inclusivas de género se asocian con una probabilidad 11,8 puntos porcentuales mayor de obtener acceso a financiación comercial después de tener financiación sólo de Root Capital u otro prestamista social.
- Como promedio, un aumento de 10 puntos porcentuales en la proporción media de mujeres directivas y empleadas se asocia, respectivamente, con una probabilidad 3,4 y 3 puntos porcentuales mayor de acceder a nueva financiación comercial.

Conclusión para los inversores: Las inversiones en empresas inclusivas de género, y sobre todo las desatendidas por los inversores, pueden acelerar su acceso a nuevas fuentes de capital.

4. Las empresas dirigidas por mujeres y con más mujeres empleadas tienen menores tasas de incumplimiento.

- Encontramos que un aumento de 10 puntos porcentuales en el número de mujeres empleadas se asocia con una reducción de 1,2 puntos porcentuales en la tasa de incumplimiento.
- Las empresas dirigidas por mujeres tienen una tasa media de incumplimiento 4,12 puntos porcentuales inferior a la de las empresas no dirigidas por mujeres, aunque este resultado es apenas insignificante desde el punto de vista estadístico.

Conclusión para los inversores: Los préstamos a empresas más inclusivas pueden conllevar un menor riesgo de incumplimiento. Los inversores deben analizar sus herramientas de calificación de riesgo comparándolas con las tasas de incumplimiento reales para asegurarse de que los riesgos de inversión previstos, y las condiciones asociadas, están basados en datos.

5. Los préstamos a empresas dirigidas por mujeres y las con una mayor participación de las mujeres son más rentables.

- Si se controla el tamaño del préstamo, la región y el sector, los préstamos a empresas dirigidas por mujeres producen, en promedio, 17.850 dólares más de beneficios que los préstamos a empresas no dirigidas por mujeres.
- Un aumento de 10 puntos porcentuales en la proporción de mujeres directivas y empleadas se asocia a unos mayores beneficios por préstamo de 1.900 y 4.020 dólares, respectivamente.

Conclusión para los inversores: Contrariamente a las ideas erróneas populares, los préstamos a empresas dirigidas por mujeres y a las que tienen una mayor participación de mujeres no son más costosos de atender; de hecho, generan mayores beneficios que los préstamos a empresas menos inclusivas.



SOBRE ROOT CAPITAL

Root Capital invierte en el crecimiento de empresas agrícolas que construyen un futuro más próspero, inclusivo y resiliente para las comunidades rurales. Ampliamos el acceso a la financiación para las empresas cuyas necesidades de crédito son demasiado grandes para la microfinanciación y demasiado arriesgadas para los bancos comerciales.

Combinamos este crédito con la capacitación personalizada en gestión financiera, gobernanza, capacidad agronómica y más.

Hasta la fecha, hemos distribuido 1.600 millones de dólares para mejorar las vidas de más de 10 millones de familias de agricultores y agricultoras. En asociación con las empresas agrícolas, mejoramos los medios de vida rurales, creamos empleos para los y las jóvenes, igualamos las condiciones para las mujeres y ayudamos a los y las agricultores/as a adaptarse al cambio climático en algunos de los

ecosistemas más vulnerables del mundo.

Para más información, visite rootcapital.org.

